



# Progridir

## Programa de Financiamento da Cadeia Produtiva da Petrobras

Julho/2013

## Os Motivadores do Programa Progredir

Principais Características Operacionais

Resultados

## CENÁRIO ATUAL

### PERSPECTIVAS DE CRESCIMENTO

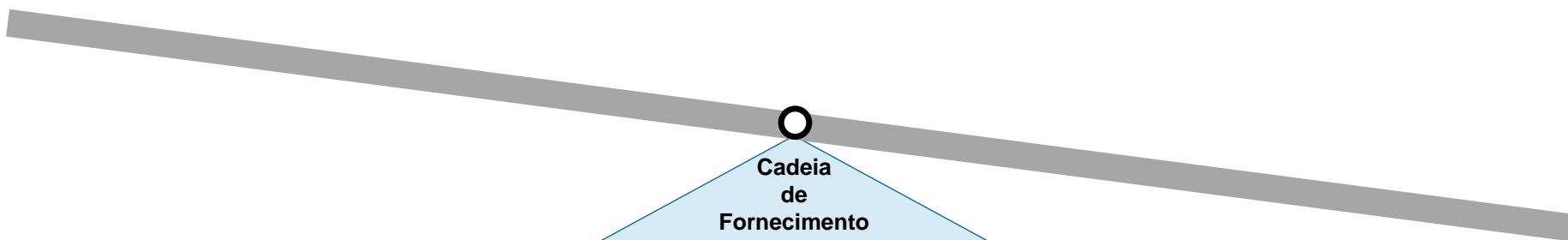
- » Plano de Investimentos até 2017:  
US\$ 236,7 bilhões;
- » Cada vez maior participação do mercado nacional;
- » Pré-sal: redobrado esforço para a implantação segura, rentável e dentro dos cronogramas previstos dos projetos de exploração e produção da Petrobras;
- » Necessidade de garantir sustentabilidade e expansão da cadeia de suprimentos.

### ENTRAVES À EXPANSÃO SUSTENTÁVEL DA CADEIA DE SUPRIMENTOS

- » Acesso a Tecnologia;
- » Qualificação de mão de obra;
- » Fontes de crédito (Capital de Giro)

### DIFICULDADES PARA LEVANTAMENTO DE CRÉDITO BANCÁRIO

- » Custo elevado devido à carência de informações para avaliação dos bancos;
- » Demora no fechamento dos financiamentos por indisponibilidade de histórico de performance;
- » Levantamento das garantias requeridas;



**Medidas preventivas devem ser adotadas para atendimento da demanda da Petrobras**

Os Motivadores do Programa Progredir

**Objetivos e Características Operacionais**

Resultados

## OBJETIVOS PROGREDIR

Viabilizar a oferta de crédito em volume e condições competitivas para **toda a cadeia**, com definição de regras de relacionamento entre os ofertantes e tomadores de crédito que **minimizam riscos**.



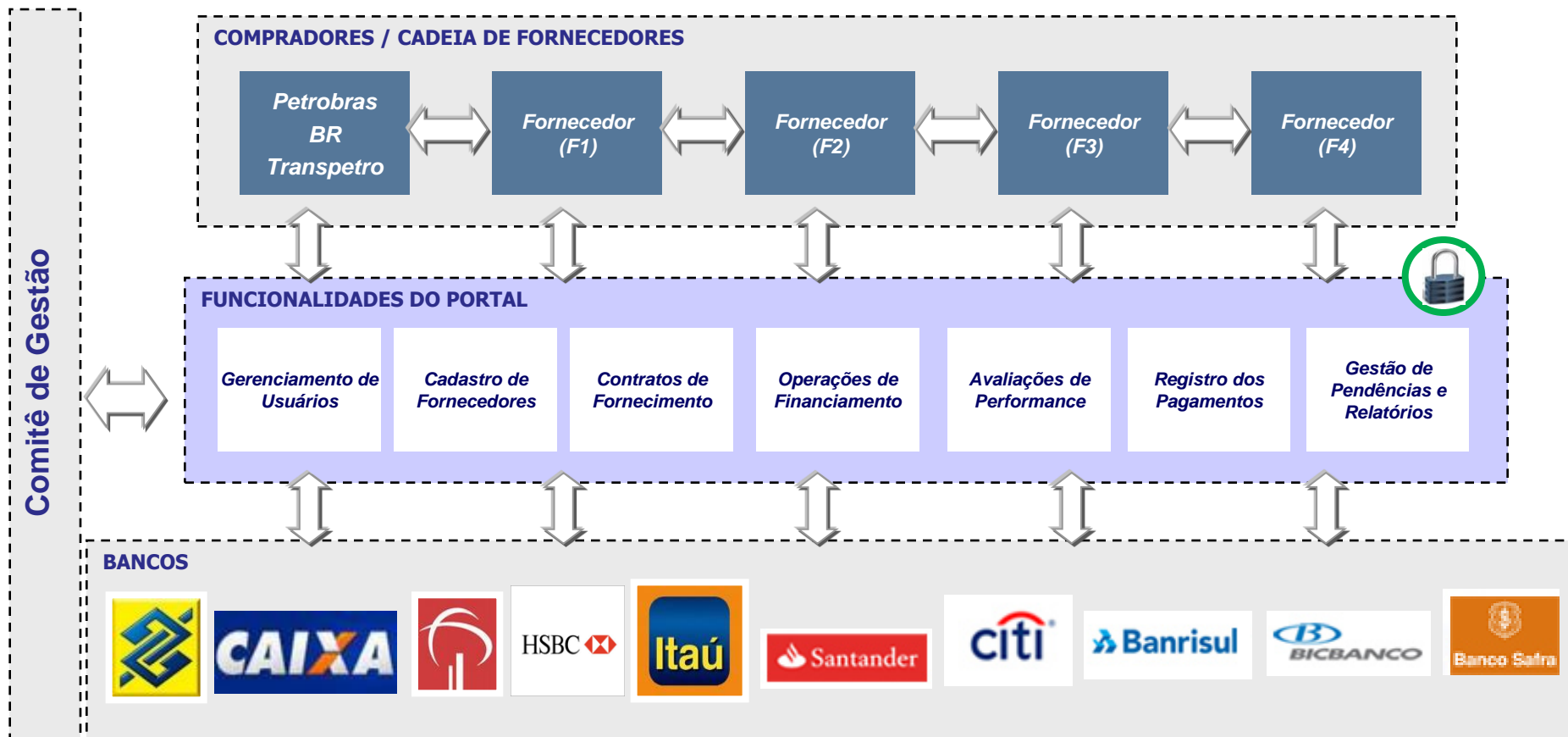
## PREMISSAS DO PROGRAMA

- Financiamentos lastreados nos **recebíveis não performados dos contratos**;
- Mecanismos **simples** e diretos (**agilidade**);
- Preservação do *know how* e expertise dos bancos (análise de crédito);
- Estímulo à **competitividade** entre os bancos;
- **Mitigação de riscos** de performance através de **acesso a informações**;
- **Mitigação de riscos de crédito** através de mecanismos **de trava**;

Para operar o Programa foi desenvolvida uma ferramenta exclusiva  
– o **PORTAL PROGREDIR** –

## PORTAL PROGREDIR

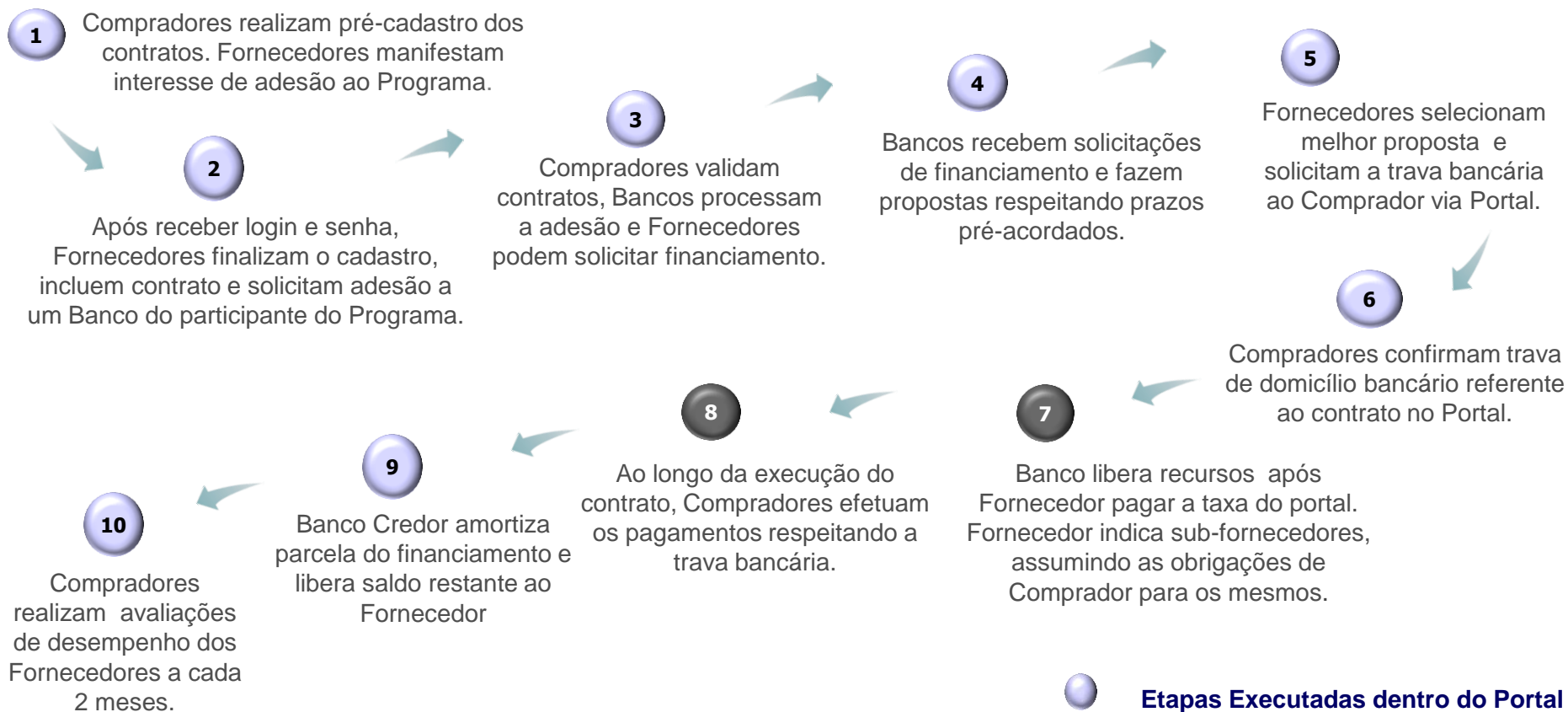
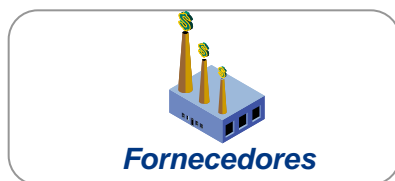
- » Ambiente padronizado para relacionamento entre os participantes;
- » Solução tecnológica **segura** para **armazenamento de informações**, retendo o **histórico** das operações.



Garantia de segregação e sigilo de informações entre os níveis da cadeia.

## Passo a Passo Executado no Portal

Agentes

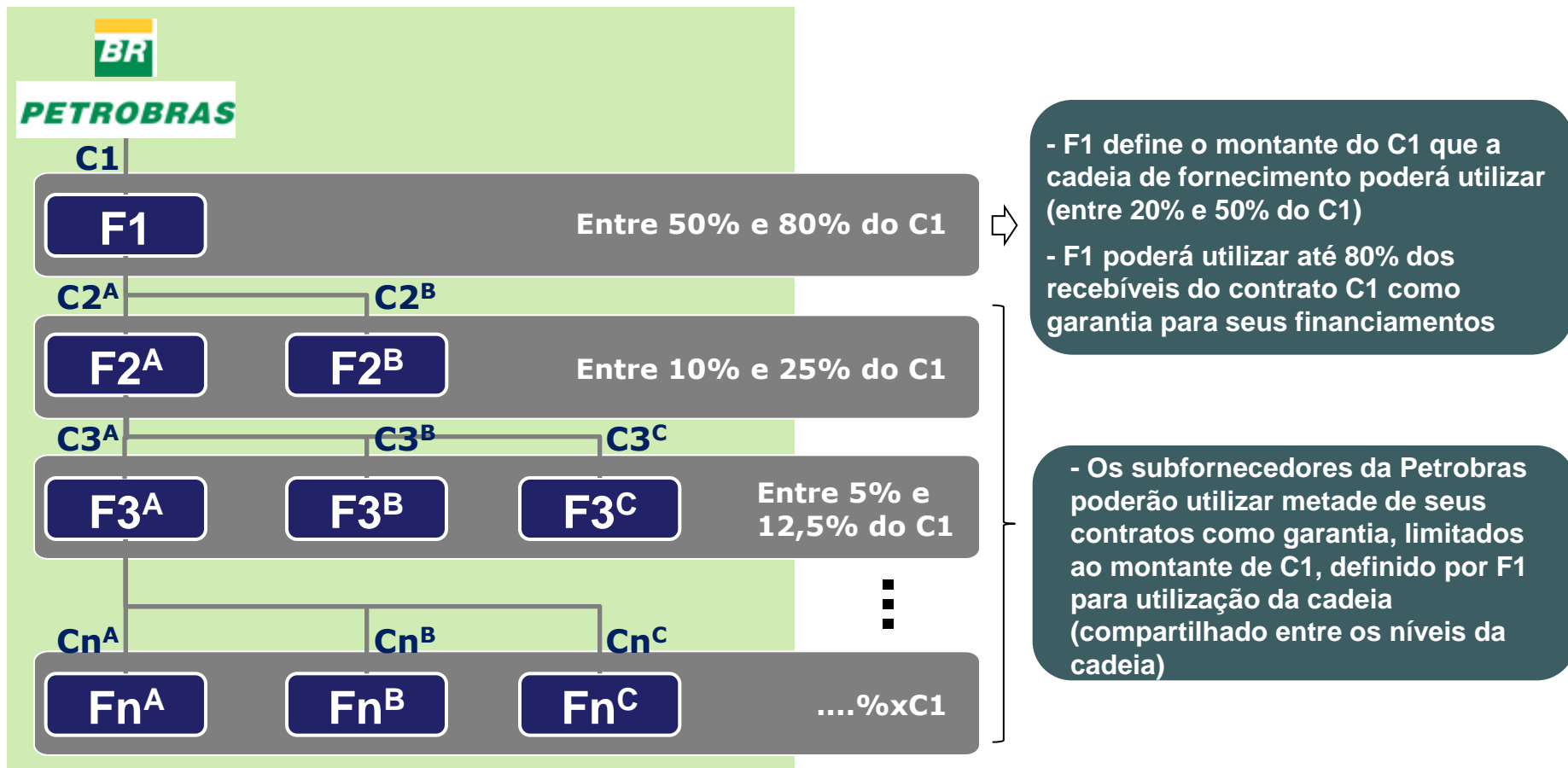


**Etapas Executadas dentro do Portal**

**Etapas executadas fora do Portal**

## Limite de Garantia

- Cada empresa com contrato de fornecimento com a Petrobras poderá utilizar **entre 50% e 80%** dos recebíveis destes contratos como garantia para seus financiamentos
- A garantia para a cadeia de um contrato de F1 com a Petrobras não poderá ultrapassar o restante do montante dos recebíveis previstos neste contrato (**entre 20% e 50%**).



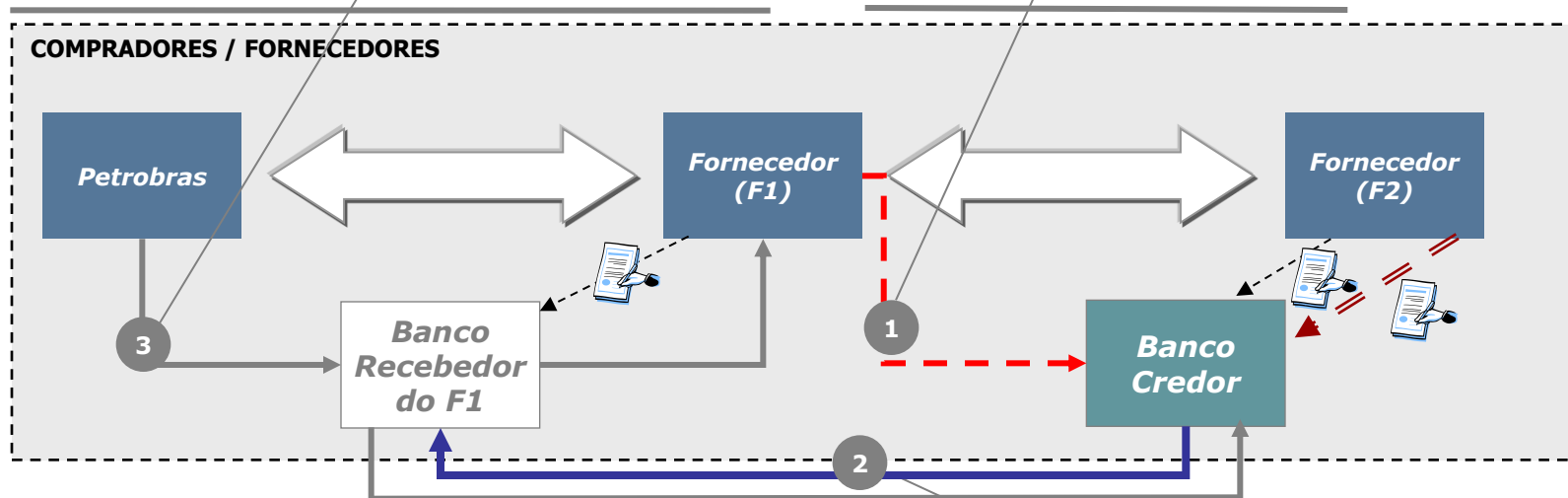


# FUNCIONAMENTO DA VINCULAÇÃO DE RECEITA COMO GARANTIA

### 3. No próximo pagamento que a Petrobras fizer a F1:

- Banco Receptor do F1 repassa ao Banco Credor do F2 recursos para liquidação do financiamento
- Banco Receptor do F1 transfere eventual saldo para a conta de simples movimento de F1

1. Caso F2 apresente performance adequada e aceita por F1 mas este não liquide suas obrigações de pagamento na conta com domicílio travado no Progredir junto ao Banco Credor de F2



2. Banco Credor de F2 notifica Banco Receptor de F1 sobre default no fluxo de pagamento

Notificação de Default no Fluxo de Pagamento

Fluxo de pagamento esperado, porém não executado (desrespeito às regras do Programa)

Contrato de vinculação de receitas firmado com Banco Receptor → 2 contas são abertas: conta de simples movimento e conta garantia (20% e 50% dos créditos do contrato são reservados para garantia dos financiamentos das cadeias subsequentes do Programa)

Cessão Fiduciária até 80% de seus recebíveis ao seu Banco Credor

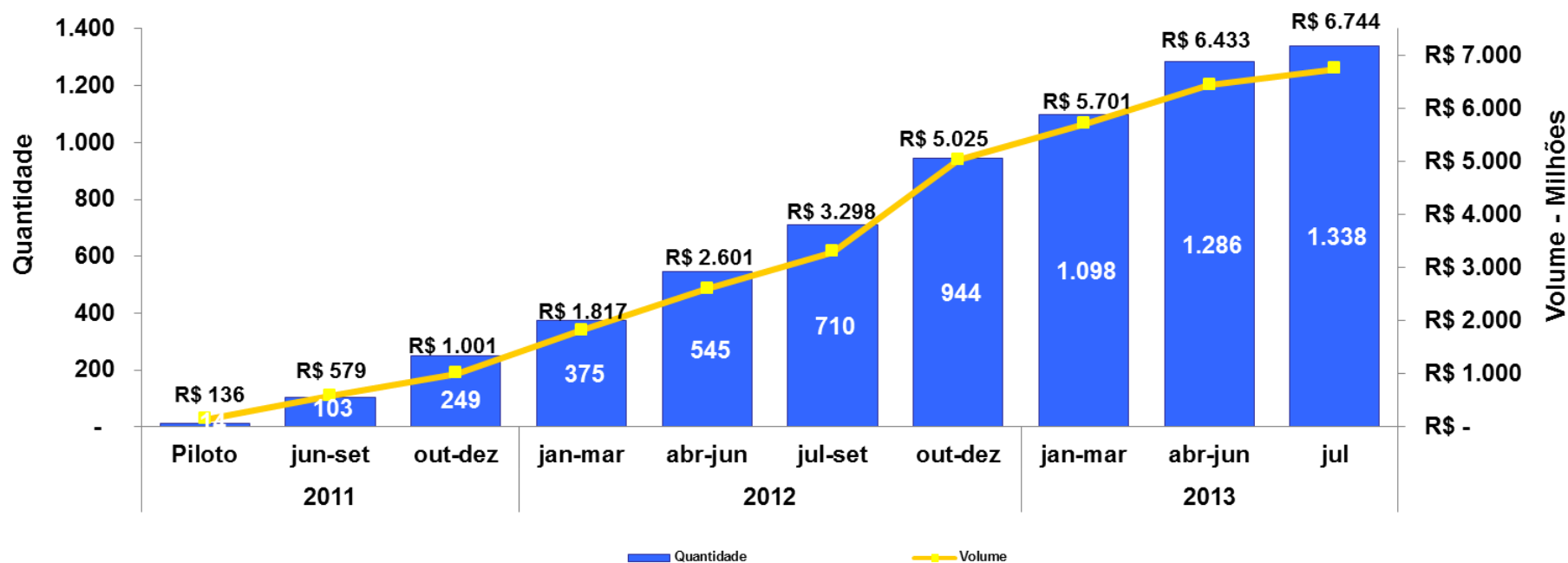
Os Motivadores do Programa Progredir

Objetivos e Características Operacionais

**Resultados**

**PROGREDIR – Dados até 31/07/2013**

## Evolução dos Financiamentos Concedidos



**Status  
Progredir**

- Redução de até 50% nos custos de financiamentos
- Taxa de sucesso de 84,1%
- Volume de R\$ 6.744 milhões em 1.338 financiamentos
- 548 empresas beneficiadas
- Ticket Médio de R\$ 5,0 milhões

## DEPOIMENTOS SOBRE O PROGRAMA PROGREDIR

“(...) estamos  **muito satisfeitos com o resultado, em 4 dias úteis** apresentamos a solicitação de financiamento e fechamos a operação (...)”  **Os Bancos hoje estão praticando uma taxa bem superior** fora do Portal (...).

“É intenção da Empresa, caso necessário, efetivar  **novas operações através do Programa.**”

**CAMORIM SERVIÇOS MARÍTIMOS**  
Claudio Brito, Gerente de Controle

“(...) o ponto forte foi a  **agilidade e praticidade nos processos**, todas as etapas  **possuem prazos a serem cumpridos (...)**”

“ **Quanto aos custos de captação (...), fizemos cotações e constatamos que as taxas apresentadas no Portal foram bem melhores do que as apresentadas fora.**”

**MULTITEK ENGENHARIA**  
Thiago Hargreaves, Equipe Financeira

## DEPOIMENTOS SOBRE O PROGRAMA PROGREDIR

“O tempo despendido entre a solicitação da proposta e a liberação dos recursos foi bem satisfatório. A **facilidade** proporcionada pelo Portal, **concentrando todas as informações em um único local** e enviando **notificações automáticas a cada etapa do processo (...)** Contratamos esses empréstimos com **taxas médias 35% menores** do que contrataríamos fora do Programa.”

**IMC SASTE**

Leonardo Oliveira de Carvalho, Diretor

“A taxa conseguida em nossa primeira operação foi **muito menor** que as taxas conseguidas pela empresa em operações de crédito fora do programa (...) O portal é de **fácil** operação, muito **amigável**”.

**EQUIPEX ENGENHARIA**

Emerson Carvalho, Diretor Financeiro

“Passamos a obter **taxas atrativas e diferenciadas**, na comparação com aquelas praticadas pelo mercado, e **a rapidez nas operações** indubitavelmente constituem outro grande diferencial”.

**FLEXOMARINE S/A**

João Barbosa, Gerente Administrativo Financeiro



[www.progridir.petronect.com.br](http://www.progridir.petronect.com.br)

0800 095 0505

OBRIGADO